

МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ  
ДЕРЖАВНИЙ ЗАКЛАД „ЛУГАНСЬКИЙ НАЦІОНАЛЬНИЙ УНІВЕРСИТЕТ  
ІМЕНІ ТАРАСА ШЕВЧЕНКА”

ОСВІТНЬО-ПРОФЕСІЙНА ПРОГРАМА  
«ТОВАРОЗНАВСТВО І КОМЕРЦІЙНА ДІЯЛЬНІСТЬ»

другого рівня вищої освіти

за спеціальністю № 076 Підприємництво, торгівля та біржова діяльність

галузі знань № 07 Управління та адміністрування

Кваліфікація: магістр підприємництва, торгівлі та біржової діяльності, фахівець з  
товарознавства і комерційної діяльності

Форма навчання: денна

ЗАТВЕРДЖЕНО ВЧЕНОЮ РАДОЮ  
УНІВЕРСИТЕТУ

Голова вченої ради

В. С. Курило

(протокол № 12 від 21 червня 2019 р.)



Освітньо-професійна програма  
вводиться в дію з 1 вересня 2019 р.

Ректор \_\_\_\_\_ С. В. Савченко  
(наказ № 113 – ЗД від 25 червня 2019 р.)

Старобільськ – 2019

**ЛИСТ ПОГОДЖЕННЯ  
освітньо-професійної програми**

**«ТОВАРОЗНАВСТВО І КОМЕРЦІЙНА ДІЯЛЬНІСТЬ»**

**Рівень вищої освіти** Другий (магістерський) рівень вищої освіти

**ГАЛУЗЬ ЗНАНЬ** 07 Управління та адміністрування

**СПЕЦІАЛЬНІСТЬ** 076 Підприємництво, торгівля та біржова діяльність

**Кваліфікація** магістр підприємництва, торгівлі та біржової діяльності, фахівець з товарознавства і комерційної діяльності

**Форма навчання:** денна

**ПОГОДЖЕНО**

Проректор з науково-педагогічної роботи  
ДЗ „Луганський національний університет  
імені Тараса Шевченка”

\_\_\_\_\_ Д. В. Ужченко  
"\_\_\_" \_\_\_\_\_ 2019 р.

В. о. завідувача навчального відділу

\_\_\_\_\_ В. В. Леснова  
"\_\_\_" \_\_\_\_\_ 2019 р.

## ПЕРЕДМОВА

Розроблено робочою групою у складі:

1. **Сєногонова Л.І.** - кандидат технічних наук, доцент, завідувач кафедри товарознавства, торговельного підприємництва та експертизи товарів ДЗ «ЛНУ імені Тараса Шевченка».
2. **Дрель В.Ф.** - кандидат біологічних наук, доцент кафедри товарознавства, торговельного підприємництва та експертизи товарів ДЗ «ЛНУ імені Тараса Шевченка».

**1. Профіль освітньої програми «Товарознавство і комерційна діяльність»  
зі спеціальності 076 «Підприємництво, торгівля та біржова діяльність»**

<b>1. Загальна інформація</b>	
<b>Повна назва вищого навчального закладу та структурного підрозділу</b>	Державний заклад «Луганський національний університет імені Тараса Шевченка», навчально-науковий інститут торгівлі, обслуговуючих технологій та туризму, кафедра товарознавства, торговельного підприємництва та експертизи товарів
<b>Ступінь вищої освіти та назва кваліфікації мовою оригіналу</b>	магістр підприємництва, торгівлі та біржової діяльності, фахівець з товарознавства і комерційної діяльності
<b>Офіційна назва освітньої програми</b>	«Товарознавство і комерційна діяльність»
<b>Тип диплома та обсяг освітньої програми</b>	диплом магістра, одиничний, 90 кредитів ЄКТС, термін навчання 1.5 роки
<b>Наявність акредитації</b>	- Акредитаційна комісія України; - Україна; - період акредитації (за сертифікатом)
<b>Цикл/рівень</b>	НРК України – 8 рівень, FQ-EHEA – другий цикл, EQF-LLL – 7 рівень
<b>Передумови</b>	Наявність здобутої вищої освіти ступеня бакалавра, освітньо-кваліфікаційного рівня спеціаліста. Вступні іспити з іноземної мови та фаху
<b>Мова(и) викладання</b>	українська
<b>Термін дії освітньої програми</b>	Відповідно до ліцензії дійсної до 01.07.2026
<b>Інтернет-адреса постійного розміщення опису освітньої програми</b>	<a href="http://luguniv.edu.ua/">http://luguniv.edu.ua/</a>
<b>2. Мета освітньої програми</b>	
Підготовка фахівців, здатних розв'язувати складні завдання і проблеми у галузі підприємництва, торгівлі та біржової діяльності або у процесі навчання, що передбачає проведення досліджень та/або здійснення інновацій за невизначених умов і вимог.	
<b>3. Характеристика освітньої програми</b>	
<b>Предметна область (галузь знань, спеціальність, спеціалізація)</b>	Галузі знань № 07 Управління та адміністрування  Спеціальність № 076 Підприємництво, торгівля та біржова діяльність  Освітня програма «Товарознавство і комерційна діяльність»
<b>Орієнтація освітньої програми</b>	Освітньо-професійна; спрямована на формування системи знань, умінь та навичок ведення інноваційного підприємництва; розвиток умінь та навичок збору, обробки, аналізу, систематизації й узагальнення науково-технічної інформації, вітчизняного та зарубіжного досвіду в галузі товарознавства, підприємництва, торгівлі, комерційної та біржової діяльності.
<b>Основний фокус освітньої програми та спеціалізації</b>	Освітня програма «Товарознавство і комерційна діяльність», спеціальності 076 «Підприємництво, торгівля та біржова діяльність»
<b>Особливості програми</b>	спрямована на вирішення конкретних наукових і виробничих завдань щодо ефективної комерційної діяльності підприємств та забезпечення прогнозованого рівня якості та конкурентоспроможності споживних товарів, а також практичної підготовки на виробничих та торговельних

	підприємствах
<b>4. Придатність випускників працевлаштування та подальшого навчання</b>	
<b>Придатність до працевлаштування</b>	<p>Випускники можуть працювати на посадах, які визначені за національним класифікатором професій ДК 003:2010:</p> <p>1210.1 - Директор (начальник, інший керівник) підприємства, директор кабінету (методичного, навчально-методичного), директор контори, президент компанії;</p> <p>1221.1 – Начальник нижнього складу;</p> <p>1224 – Завідувач підприємства роздрібною торгівлі, завідувач ринку, завідувач секції</p> <p>1226.2 – Завідувач складу, завідувач сховища, завідувач центрального складу; Начальник господарства складського; Начальник постачання;</p> <p>1227 – Головний адміністратор (на комерційних підприємствах);</p> <p>1228 – Завідувач бази білизняної;</p> <p>1229.4 – Завідувач бази навчально-наукової;</p> <p>1229.6 – Завідувач бази спортивної;</p> <p>1229.7 – Завідувач пункту (заготовчого, приймального, навчально-консультаційного, навчального та ін.);</p> <p>1233 – Директор комерційний; Начальник комерційного відділу;</p> <p>1235 – Начальник відділу матеріально-технічного постачання; Начальник складу (паливно-мастильних матеріалів, матеріально-технічного та ін.);</p> <p>1237.1 – Головний товарознавець;</p> <p>1237.2 – Начальник відділу стандартизації ; Начальник дослідної лабораторії; Начальник лабораторії (науково-дослідної, дослідної та ін.);</p> <p>1314 – Директор (керівник) малої торговельної фірми ; Керуючий магазином; Комерсант;</p> <p>1316 – Директор (керівник) малого підприємства (транспортного, складського);</p> <p>1317 – Керуючий агентством (страховим, торговельним);</p> <p>1451 – Менеджер (управитель) в торгівлі транспортними засобами;</p> <p>1452 – Менеджер (управитель) в оптовій торгівлі;</p> <p>1453 – Менеджер (управитель) в роздрібній торгівлі побутовими та непродовольчими товарами;</p> <p>1453.1 – Менеджер (управитель) в роздрібній торгівлі побутовими товарами та їх ремонті</p> <p>1453.2 – Менеджер (управитель) в роздрібній торгівлі непродовольчими товарами</p> <p>1454 – Менеджер (управитель) в роздрібній торгівлі продовольчими товарами</p> <p>1475.4 – Менеджер (управитель) з логістики; Менеджер (управитель) з постачання; Менеджер (управитель) із збуту</p> <p>1493 – Менеджер (управитель) систем якості</p> <p>2419.2 – Фахівець з ефективності підприємництва; Фахівець із сертифікації; Фахівець із стандартизації; Фахівець із стандартизації, сертифікації та якості; Фахівець із якості; Фахівець-аналітик з дослідження товарного ринку;</p> <p>3411 – Маклер біржовий; Фахівець з біржових операцій;</p> <p>3415 – Агент комерційний; Агент торговельний; Комівояжер;</p>

	<p>Мерчендайзер; Представник торговельний; Торговець комерційний; Торговець промисловий; Торговець роз'їзний; Торговець технічний; 3419 – Закупник; Організатор з постачання; Організатор із збуту; Товарознавець; Черговий по товарній конторі; 3421 – Торговельний брокер (маклер) 3422 – Експедитор; Експедитор транспортний; Черговий по транспортно-експедиційному підприємству; 3429 – Ревізор комерційний; Ревізор комерційний шляховий; Торговець (обслуговування бізнесу та реклами); 4131 – Агент з постачання; Диспетчер з відпуску готової продукції; Приймальник пункту прокату; Приймальник сільськогосподарських продуктів та сировини.</p>
<b>Подальше навчання</b>	<p>Продовження навчання на третьому освітньо-науковому рівні вищої освіти – 8-му кваліфікаційному рівні НРК у закладах вищої освіти і наукових установах України та за кордоном. Набуття часткових кваліфікацій за іншими спеціалізаціями в системі післядипломної освіти</p>
<b>5. Викладання та оцінювання</b>	
<b>Викладання та навчання</b>	<p>Освітній процес побудований на принципах студентоцентрованого особистісно-орієнтованого навчання на основі компетентнісного, системного, партисипативного, інтегративного підходів.</p> <p>Форми навчання: 1) аудиторні – лекції, практичні заняття та семінари, лабораторні заняття, консультації; 2) поза аудиторні – індивідуальні консультації, виробничі практики.</p> <p>Пасивні (пояснювально-ілюстративні) та активні (проблемні, ігрові, практичні, інтерактивні, проектні, інформаційно-комп'ютерні, саморозвиваючі) методи виступають домінуючими способами навчання.</p>
<b>Оцінювання</b>	<p>Поточне та семестрове оцінювання навчальних досягнень здійснюється за національною шкалою, за 100-бальною шкалою та оцінками ЄКТС.</p> <p>Види контролю: поточний, модульний, контроль, самоконтроль у таких формах: усне опитування, тестування знань та вмінь, письмові контрольні та курсові роботи, реферати, звіти, презентації. Семестрове оцінювання з дисциплін: захист звітів з практик, заліки, письмові та тестові екзамени.</p> <p>Підсумкова атестація здобувачів вищої освіти здійснюється у формі публічного захисту кваліфікаційної роботи за спеціалізацією «Товарознавство і комерційна діяльність».</p>
<b>6. Програмні компетентності</b>	
<b>Інтегральна компетентність</b>	<p>Здатність розв'язувати складні задачі і проблеми у галузі підприємництва, торгівлі та біржової діяльності або у процесі навчання, що передбачає проведення досліджень та здійснення інновацій за невизначених умов і вимог.</p>
<b>Загальні компетентності (ЗК)</b>	<p><b>ЗК 1.</b> Здатність до адаптації та дії в новій ситуації.</p> <p><b>ЗК 2.</b> Вміння виявляти, ставити та вирішувати проблеми.</p> <p><b>ЗК 3.</b> Здатність мотивувати людей та рухатися до спільної мети.</p> <p><b>ЗК 4.</b> Здатність спілкуватися з представниками інших професійних груп різного рівня (з експертами з інших галузей знань/видів економічної діяльності).</p> <p><b>ЗК 5.</b> Визначеність і наполегливість щодо поставлених завдань і взятих обов'язків.</p> <p><b>ЗК 6.</b> Здатність оцінювати та забезпечувати якість виконуваних робіт.</p>

<b>Фахові компетентності спеціальності (ФК)</b>	<p><b>ФК 1.</b> Здатність розробляти та реалізовувати стратегію розвитку підприємницьких, комерційних, торговельних та/або біржових структур.</p> <p><b>ФК 2.</b> Здатність проводити оцінювання продукції, товарів і послуг в товарознавчій, підприємницькій, торговельній та/або біржовій діяльності</p> <p><b>ФК 3.</b> Здатність до ефективного управління діяльністю суб'єктів господарювання в сфері підприємництва, торгівлі, комерційної та/або біржової діяльності.</p> <p><b>ФК 4.</b> Здатність до вирішення проблемних питань і прийняття управлінських рішень у професійній діяльності.</p> <p><b>ФК 5.</b> Здатність до ініціювання та реалізації інноваційних проектів в підприємницькій, торговельній, товарознавчій, комерційній та/або біржовій діяльності.</p> <p><b>ФК 6.</b> Здатність планувати і проводити наукові дослідження з використанням теоретичних та прикладних досягнень в сфері підприємництва, торгівлі та/або біржової діяльності.</p> <p><b>ФК 7.</b> Здатність обирати і використовувати загальнонаукові та спеціальні методи для проведення прикладних досліджень у сфері підприємницької, торговельної та/або біржової діяльності.</p> <p><b>ФК 8.</b> Здатність вирішувати задачі прогнозування процесів розвитку підприємницьких, торговельних та/або біржових структур із використанням економіко-математичних методів та інформаційних технологій.</p>
<b>7. Програмні результати навчання</b>	
<b>Знання (ЗН)</b>	<p><b>ПРН (ЗН) 1.</b> Знання правових й етичних норм для оцінки професійної діяльності, розробки та реалізації економічно-значущих виробничих і дослідницьких проектів.</p> <p><b>ПРН (ЗН) 2.</b> Знання новітніх принципів і методів науково-дослідницької та виробничої діяльності з товарознавства, підприємництва, торгівлі, комерційної та біржової діяльності.</p> <p><b>ПРН (ЗН) 3.</b> Володіння основами організації інноваційної комерційної діяльності підприємств і навичками управління ланцюгом постачань.</p> <p><b>ПРН (ЗН) 4.</b> Знання принципів управління бізнес процесами та міжнародних стратегії економічного розвитку</p>
<b>Уміння (УМ)</b>	<p><b>ПРН (УМ) 5.</b> Вміти адаптуватися та проявляти ініціативу і самостійність в ситуаціях, які виникають в професійній діяльності.</p> <p><b>ПРН (УМ) 6.</b> Визначати, аналізувати проблеми підприємництва, торгівлі і біржової діяльності та розробляти заходи щодо їх вирішення.</p> <p><b>ПРН (УМ) 7.</b> Вміти професійно, в повному обсязі й з творчою самореалізацією виконувати поставлені завдання у сфері підприємництва, торгівлі та/або біржової діяльності.</p> <p><b>ПРН (УМ) 8.</b> Вміти розробляти та впроваджувати заходи для забезпечення якості виконуваних робіт і визначати їх ефективність.</p> <p><b>ПРН (УМ) 9.</b> Визначати та впроваджувати стратегічні плани розвитку суб'єктів господарювання у сфері підприємництва, торгівлі та/або біржової діяльності.</p> <p><b>ПРН (УМ) 10.</b> Оцінювати продукцію, товари, послуги, а також процеси, що відбуваються в підприємницьких, торговельних та/або біржових структурах, і робити відповідні висновки для прийняття управлінських рішень.</p> <p><b>ПРН (УМ) 11.</b> Вміти вирішувати проблемні питання, що</p>

	<p>виникають в діяльності підприємницьких, торговельних та/або біржових структур за умов невизначеності та ризиків</p> <p><b>ПРН (УМ) 12.</b> Впроваджувати інноваційні проекти з метою створення умов для ефективного функціонування та розвитку підприємницьких, торговельних та/або біржових структур.</p> <p><b>ПРН (УМ) 13.</b> Застосовувати сучасні дослідницькі технології та методи досліджень у сфері підприємництва, торгівлі та/або біржової діяльності.</p> <p><b>ПРН (УМ) 14.</b> Моделювати і прогнозувати процеси розвитку підприємницьких, торговельних та/або біржових структур з використанням економіко-математичного інструментарію та інформаційних технологій</p>
<b>Комунікація (КОМ)</b>	<p><b>ПРН (КОМ) 15.</b> Вміти розробляти заходи матеріального і морального заохочення та застосовувати інші інструменти мотивування персоналу й партнерів для досягнення поставленої мети.</p> <p><b>ПРН (КОМ) 16.</b> Застосовувати бізнес-комунікації для підтримки взаємодії з представниками різних професійних груп.</p>
<b>Автономія і відповідальність (АіВ)</b>	<b>ПРН (АіВ) 17.</b> Розробляти і приймати рішення, спрямовані на забезпечення ефективності діяльності суб'єктів господарювання у сфері підприємницької, торговельної та/або біржової діяльності.
<b>8. Ресурсне забезпечення реалізації програми</b>	
<b>Кадрове забезпечення</b>	До реалізації програми залучається не менше 50% науково-педагогічних працівників з науковими ступенями та/або вченими званнями. Науково-педагогічні працівники один раз на п'ять років проходять стажування.
<b>Матеріально-технічне забезпечення</b>	Використання комп'ютерних класів, проекційної техніки, спеціалізованих лабораторій, наочних посібників. Використання комп'ютерних класів, проекційної техніки, спеціалізованих лабораторій, стендів, наочних посібників. Використання сучасних прикладних програм: «MD-Office»: «MDExplore», «MD Declaration». Використання: цифрової бази даних науково-дослідного центру «Незалежна експертиза», бізнес-порталу «Леонорм» (електронні каталоги, класифікатори національних та міждержавних нормативних документів), професійно-довідкової системи «Техексперт», інформації від Національного банку стандартизованих науково-технічних термінів державного підприємства «Український науково-дослідний і навчальний центр проблем, стандартизації, сертифікації та якості».
<b>Інформаційне та навчально-методичне забезпечення</b>	Використання віртуального навчального середовища ДЗ «Луганський національний університет імені Тараса Шевченка» та авторських розробок науково-педагогічних працівників.
<b>9. Академічна мобільність</b>	
<b>Національна кредитна мобільність</b>	На загальних підставах у межах України.
<b>Міжнародна кредитна мобільність</b>	Можлива у рамках програми ЄС Еразмус+ (проведення закордонних практик з укладанням угод щодо академічної мобільності),
<b>Навчання іноземних здобувачів вищої освіти</b>	Можливе.

## 1. Перелік компонент освітньо-професійної/наукової програми та їх логічна послідовність



## 2.1. Перелік компонент ОП

Код н/д	Компоненти освітньої програми (навчальні дисципліни, курсові проекти (роботи), практики, кваліфікаційна робота)	Кількість кредитів	Форма підсумкового контролю
1	2	3	4
<b>Обов'язкові компоненти ОП</b>			
<i>Обов'язкові компоненти 1: Гуманітарні та соціально-економічні освітні компоненти</i>			
ОК 1	Логіка та методологія наукового пізнання	5,0	Екзамен
ОК 2	Педагогіка і психологія вищої школи	5,0	Залік
<i>Обов'язкові компоненти 2: Освітні компоненти професійної і практичної підготовки</i>			
ОК 3	Зовнішньоекономічна діяльність підприємства	5,0	Залік
ОК 4	Управління ланцюгом постачань	5,0	Екзамен
ОК 5	Організація інноваційної комерційної діяльності підприємств	4,0	Залік, Екзамен
ОК 6	Виконання кваліфікаційної роботи	30,0	Залік, Екзамен
<i>Практики</i>			
ОК 7	Виробнича практика	6,0	Залік
ОК 8	Переддипломна практика	6,0	Залік
ОК 9	Захист кваліфікаційної роботи	1,5	Залік
<b>Загальний обсяг обов'язкових компонент:</b>		<b>67,5</b>	
<b>Вибіркові компоненти ОП *</b>			
<i>Вибірковий блок 1: Гуманітарні та соціально-економічні освітні компоненти</i>			
ВБ 1.1.1	Стратегія сталого розвитку природи та суспільства	5,0	Залік
ВБ 1.1.2	Наукове спілкування українською та англійською мовами		
ВБ 1.1.3	Право інтелектуальної власності та державне регулювання трансферу технологій		
<i>Вибірковий блок 2: Освітні компоненти професійної і практичної підготовки</i>			
ВБ 2.1.1	Управління бізнес процесами	5,0	Залік, Екзамен
ВБ 2.1.2	Міжнародні стратегії економічного розвитку		
ВБ 2.2.1	Міжнародне технічне регулювання	5,0	Екзамен
ВБ 2.2.2	Проектування об'єктів торгівлі та сфери послуг		
ВБ 2.3.1	Тренінг-курс «Start-up»	7,5	Залік, Екзамен
ВБ 2.3.2	Тренінг курс «Sales Coordinator»		
<b>Загальний обсяг вибірових компонент:</b>		<b>22,5</b>	
<b>ЗАГАЛЬНИЙ ОБСЯГ ОСВІТНЬОЇ ПРОГРАМИ</b>			

## 2.2. Структурно-логічна схема ОП

Семестр	Освітні компоненти
1	Логіка та методологія наукового пізнання Педагогіка і психологія вищої школи Зовнішнь-економічна діяльність підприємства Управління ланцюгом постачань Організація інноваційної комерційної діяльності підприємств Міжнародне технічне регулювання або Проектування об'єктів торгівлі та сфери послуг Тренінг-курс «Start-up»/ Тренінг курс «Sales Coordinator»
2	Організація інноваційної комерційної діяльності підприємств Виконання кваліфікаційної роботи Виробнича практика

	Дисципліна 1 (Стратегія сталого розвитку природи та суспільства або Наукове спілкування українською та англійською мовами або Право інтелектуальної власності та державне регулювання трансферу технологій) Управління бізнес процесами або Міжнародні стратегії економічного розвитку Тренінг-курс «Start-up»/ Тренінг курс «Sales Coordinator»
3	Виконання кваліфікаційної роботи Переддипломна практика Управління бізнес процесами або Міжнародні стратегії економічного розвитку Тренінг-курс «Start-up»/ Тренінг курс «Sales Coordinator»

### 3. Форма атестації здобувачів вищої освіти

Атестація випускників освітньої програми спеціальності № 076 Підприємництво, торгівля та біржова діяльність за освітньою програмою «Товарознавство і комерційна діяльність» проводиться у формі захисту кваліфікаційної роботи та завершується видачею документа встановленого зразка про присудження йому ступеня магістра із присвоєнням кваліфікації: магістр підприємництва, торгівлі та біржової діяльності, фахівець з товарознавства і комерційної діяльності. Атестація здійснюється відкрито і публічно.

### 4. Матриця відповідності визначених Стандартом результатів навчання та компетентностей зі спеціальності 076 «Підприємництво, торгівля та біржова діяльність» освітньої програми «Товарознавство і комерційна діяльність»

	ОК 1	ОК 2	ОК 3	ОК 4	ОК 5	ОК 6	ОК 7	ОК 8	ОК 9	ВБ 1.1.1	ВБ 1.1.2	ВБ 1.1.3	ВБ 2.1.1	ВБ 2.1.2	ВБ 2.2.1	ВБ 2.2.2	ВБ 2.3.1	ВБ 2.3.2
ЗК 1	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+
ЗК 2	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+
ЗК 3	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+
ЗК 4	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+
ЗК 5	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+
ЗК 6					+		+	+	+				+	+	+	+	+	+
ФК 1	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+
ФК 2	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+
ФК 3	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+
ФК 4	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+
ФК 5	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+
ФК 6					+		+	+	+				+	+	+	+	+	+
ФК 7					+		+	+	+				+					
ФК 8					+		+	+	+				+					

