

**1. Профіль освітньої програми зі спеціальності 076 Підприємництво, торгівля та біржова діяльність**

<b>1 – Загальна інформація</b>	
Повна назва закладу вищої освіти та структурного підрозділу	Відокремлений підрозділ «Рубіжанський політехнічний коледж імені О.Є. Порай-Кошиці Луганського національного університету імені Тараса Шевченка»
Ступінь освіти та назва кваліфікації мовою оригіналу	Молодший спеціаліст, кваліфікація – молодший спеціаліст товарознавець-комерсант
Офіційна назва освітньої програми	Товарознавство та комерційна діяльність
Тип диплому та обсяг освітньої програми	Диплом молодшого спеціаліста, одиничний, 120 кредитів ЄКТС, термін навчання 1 рік 10 місяців
Цикл/рівень	НРК України – 5 рівень
Передумови	Наявність повної загальної середньої освіти
Мова викладання	Українська
Термін дії освітньої програми	5 років
Інтернет-адреса постійного розміщення опису освітньої програми	rpk.lg.ua
<b>2 – Мета освітньої програми</b>	
Забезпечити підготовку з організації і ведення оптової та роздрібною торгівлі, підприємницької, комерційної та біржової діяльності, підготувати студентів із особливим інтересом до спеціальності для подальшого навчання.	
<b>3 – Характеристика освітньої програми</b>	
Предметна область	Товарознавство та комерційна діяльність: дисципліни загальної підготовки - 26,7%; дисципліни професійної підготовки – 72,1% (теоретичне навчання – 58,4%; практичне навчання – 13,7%), інше – 1,2 %
Основний фокус освітньої програми та спеціалізації	Загальна освіта в області товарознавства, підприємництва, комерційної та біржової діяльності
Орієнтація освітньої програми	Освітньо-професійна програма молодшого спеціаліста з орієнтацією на систему загальнонаукових та спеціальних методів, професійні методики та технології, необхідні для подальшої професійної кар'єри
Особливості програми	Можливість навчання на основі базової середньої освіти з одночасним здобуванням повної загальної освіти з отриманням відповідного документу про повну загальну середню освіту та свідоцтва кваліфікованого робітника з професії «Продавець продовольчих товарів 3 розряду»

<b>4 – Придатність випускників до працевлаштування та подальшого навчання</b>	
Придатність до працевлаштування	341 Фахівці в галузі фінансів та торгівлі 3415 Технічні та торговельні представники 3415 Агент комерційний 3415 Агент торговельний 3415 Комівояжер 3419 Товарознавець 3419 Інші фахівці в галузі фінансів і торгівлі 342 Агенти з комерційного обслуговування та торговельні брокери 3422 Агенти з клірингу (обмінних товарних операцій) та експедицій 3422 Експедитор транспортний 343 Технічні фахівці в галузі управління 3439 Інші технічні фахівці в галузі управління 3439 Фахівець 422 Агенти з інформування клієнтів 4222 Службовці з інформування (довідок) 4222 Адміністратор залу
Подальше навчання	Можливе подальше продовження освіти за I (бакалаврським) рівнем вищої освіти, у тому числі за скороченою програмою підготовки, а також підвищення кваліфікації і отримання додаткової післядипломної освіти
<b>5 – Викладання та оцінювання</b>	
Викладання та навчання	Лекції, семінари, практичні заняття, самостійна робота на основі підручників та конспектів, курсові роботи, навчальні та виробничі практики
Оцінювання	Поточний та модульний контроль, письмові екзамени, захист курсових робіт та звітів з практики, комплексний державний екзамен
<b>6 – Програмні компетентності</b>	
Компетенції соціально-особистісні	K1. Розуміння та сприйняття етичних норм поведінки відносно інших людей і відносно природи. K2. Розуміння необхідності дотримання норм здорового способу життя. K3. Здатність учитися. K4. Здатність до критики і самокритики. K5. Креативність, здатність до системного мислення. K6. Адаптивність і комунікабельність. K7. Наполегливість у досягненні мети. K8. Турбота про якість виконаної роботи. K9. Толерантність. K10. Екологічна грамотність.
Загальнонаукові компетенції	K11. Базові уявлення про основи філософії, культурології, політології, соціології, що сприяють розвитку загальної культури й соціалізації особистості, прагнення до морально-етичних цінностей, знання вітчизняної історії, права, розуміння причинно-наслідкових зв'язків розвитку суспільства й уміння їх використовувати в різних видах діяльності. K12. Базові знання фундаментальних розділів математики в обсязі, необхідному для володіння математичним апаратом відповідної галузі знань, здатність використовувати математичні методи в обраній спеціальності. K13. Базові знання в галузі інформатики й сучасних інформаційних технологій; навички використання програмних засобів і навички

	<p>роботи в комп'ютерних мережах, уміння створювати бази даних і використовувати інтернет-ресурси.</p> <p>K14. Базові знання фундаментальних наук в обсязі, необхідному для освоєння загально-професійних дисциплін.</p> <p>K15. Базові знання в галузі, необхідні для освоєння загально-професійних дисциплін.</p>
Інструментальні компетенції	<p>K16. Володіння державною мовою в письмовій і усній формах.</p> <p>K17. Розуміння іноземної мови (мов) в письмовій і усній формі за професійним спрямуванням.</p> <p>K18. Навички роботи з комп'ютером.</p> <p>K19. Навички роботи з інформаційними джерелами та уміння логічно і послідовно давати стислу інформацію з професійних питань.</p> <p>K20. Здатність набувати та розвивати дослідницькі навички.</p>
Професійні компетенції: загально-професійні	<p>K21. Базові уявлення про закономірності й сучасні досягнення в основах теорії та методології торгівлі.</p> <p>K22. Базові знання про споживні властивості та якість, формування асортименту товарів.</p> <p>K23. Базові знання про середовище функціонування підприємства.</p> <p>K24. Базові знання про комерційну діяльність та організацію торговельно-технологічного процесу підприємства.</p> <p>K25. Базові знання щодо правового регулювання підприємницької діяльності.</p> <p>K26. Базові знання про маркетингову діяльність підприємства.</p> <p>K27. Базові знання з менеджменту щодо ефективного управління підприємством.</p> <p>K28. Здатність організувати роботу відповідно до вимог безпеки життєдіяльності та охорони праці.</p> <p>K29. Здатність до ділових комунікацій у професійній сфері.</p> <p>K30. Базові уявлення про сутність підприємства як системи і суб'єкта господарювання, основні показники його діяльності.</p> <p>K31. Базові уявлення про облік господарських операцій діяльності підприємств.</p> <p>K32. Базові знання торговельно-технологічного обладнання.</p> <p>K33. Базові знання з організації діяльності біржових структур.</p>
Спеціалізовано-професійні компетенції	<p>K34. Здатність враховувати основні закономірності й сучасні досягнення в торгівлі при здійсненні діяльності.</p> <p>K35. Здатність користуватися нормативними документами з питань стандартизації, метрології та сертифікації.</p> <p>K36. Здатність ідентифікувати товари.</p> <p>K37. Здатність визначати споживні властивості та якість товарів.</p> <p>K38. Здатність визначати об'єкти комерційної та підприємницької діяльності.</p> <p>K39. Здатність виконувати операції торговельно-технологічного процесу.</p> <p>K40. Здатність використовувати нормативно-правові акти при здійсненні діяльності.</p> <p>K41. Здатність визначати складові комплексу маркетингу.</p> <p>K42. Здатність враховувати функції, принципи і методи менеджменту при здійсненні діяльності.</p> <p>K43. Здатність здійснювати документування господарських операцій.</p> <p>K44. Здатність використовувати торговельно-технологічне обладнання.</p>

- K45. Здатність використовувати знання основ економіки торговельного підприємства для внесення пропозицій щодо підвищення ефективності господарської діяльності торговельного підприємства.
- K46. Здатність володіти навичками роботи з комп'ютером на рівні користувача, використовувати інформаційні технології для вирішення практичних завдань у професійній діяльності.
- K47. Здатність використовувати інструменти маркетингу.
- K48. Здатність здійснювати комерційну діяльність.
- K49. Здатність формувати асортимент товарів.

## **7 – Програмні результати навчання**

- ПРН1. Застосовувати базові професійні й наукові знання в галузі соціально-гуманітарних наук у пізнавальній та професійній діяльності.
- ПРН2. Демонструвати навички усного та письмового спілкування державною та іноземною мовою, використовуючи навички міжособистісної взаємодії, сучасні засоби комунікації, професійну термінологію.
- ПРН3. Здатність продемонструвати знання та розуміння розділів математики, що мають відношення до базового рівня торгівлі, підприємництва, комерційної та біржової діяльності: лінійна та векторна алгебра, аналітична геометрія, вступ до математичного аналізу, диференціальне та інтегральне числення, диференціальні рівняння. Спроможність використовувати ці інструменти для професійних застосувань.
- ПРН4. Здатність виконувати комп'ютерні обчислення, що мають відношення до торгівлі, підприємницької, комерційної та біржової діяльності, використовуючи належне програмне забезпечення, знання як аналізувати та відображати результати.
- ПРН5. Здатність володіти навичками роботи з комп'ютером на рівні користувача, використовувати інформаційні технології для вирішення практичних завдань у професійній діяльності.
- ПРН6. Здатність організувати роботу відповідно до вимог безпеки життєдіяльності та охорони праці.
- ПРН7. Здатність продемонструвати знання та розуміння основ політичної економії. Рівень знань цих основ повинен бути базовим, тобто в обсязі, достатнім для засвоєння спеціалізовано-професійних дисциплін.
- ПРН8. Здатність користуватися нормативними документами з питань стандартизації, метрології та сертифікації.
- ПРН9. Здатність використовувати торговельно-технологічне обладнання під час здійснення професійної діяльності.
- ПРН10. Здатність організувати функціонування біржового ринку і технології здійснення біржових операцій.
- ПРН11. Здатність організувати власну справу.
- ПРН12. Здатність формувати асортимент товарів та здійснювати їх ідентифікацію.
- ПРН13. Здатність визначати споживні властивості та якість товарів.
- ПРН14. Здатність працювати самостійно (курсіві роботи) або в групі (включаючи навички лідерства при їх виконанні), вміння отримати бажаний результат в умовах обмеженого часу з акцентом на професійну сумлінність і виключення можливості плагіату.
- ПРН15. Здатність забезпечувати ефективність діяльності підприємства та вносити пропозиції щодо її підвищення.
- ПРН16. Здатність вести облік господарських операцій діяльності торговельного підприємства.
- ПРН17. Здатність вибирати та складати схеми технологічного планування торговельних підприємств та забезпечувати виконання технологічного процесу підприємства.

ПРН18. Здатність забезпечувати технології торговельного процесу, вміти укласти договори, угоди та контракти на постачання товарів, складати і подавати замовлення на поставку і завезення товарів, на потребу в транспортних засобах.

ПРН19. Здатність ефективного управління та оптимізації матеріальних потоків торгівлі, підприємництва, комерційної та біржової діяльності.

ПРН20. Здатність розуміти та сприймати етичні норми поведінки відносно інших людей і природи, встановлювати ділові стосунки під час продажу товарів та вміти самостійно здійснювати пошук роботи за фахом.

ПРН21. Здатність враховувати функції, принципи і методи менеджменту при здійсненні діяльності та забезпечувати ефективність зворотного зв'язку в управлінському процесі.

ПРН22. Здатність збирати маркетингову інформацію та використовувати інструменти маркетингу для забезпечення ефективної діяльності торговельного підприємства.

## 2. Перелік компонент освітньо-професійної програми

Код н/д	Компоненти освітньої програми (навчальні дисципліни, курсові проекти (роботи), практики, кваліфікаційна робота)	Кількість кредитів	Форма підсумкового контролю
1	2	3	4
<b>Обов'язкові компоненти ОП</b>			
<b>Цикл дисциплін загальної підготовки</b>			
ЗП01	Історія України та української культури	3	екзамен
ЗП02	Українська мова (за професійним спрямуванням)	2	залік
ЗП03	Іноземна мова*	6	залік
ЗП04	Іноземна мова (за професійним спрямуванням)	4	екзамен
ЗП05	Філософія	2	залік
ЗП06	Безпека життєдіяльності та основи охорони праці	3	екзамен
ЗП07	Екологія***	2	залік
ЗП08	Вища математика	4	екзамен
ЗП09	Інформатика та комп'ютерна техніка**	6	залік
ЗП10	Фізичне виховання****		залік
Всього		32	
<b>Цикл дисциплін професійної підготовки</b>			
ПП01	Політична економія	3	екзамен
ПП02	Основи стандартизації, метрології та управління якістю	4	екзамен
ПП03	Обладнання підприємств торгівлі	5	екзамен
ПП04	Біржова діяльність	3	залік
ПП05	Основи торговельного підприємництва	3	залік
ПП06	Товарознавство	15	екзамен
	Курсова робота	1	
ПП07	Економіка торговельного підприємства	4	екзамен
ПП08	Бухгалтерський облік	3,5	екзамен
ПП09	Організація і технологія торговельних процесів	7	екзамен
ПП10	Комерційна діяльність	6,5	екзамен
	Курсова робота	1	
ПП11	Логістика	3	екзамен
ПП12	Культура сервісу та чинники успішного працевлаштування за фахом	3	залік
ПП13	Основи менеджменту	4	залік
ПП14	Основи маркетингу	4	залік
ПП15	Навчальна практика	7,5	залік
ПП16	Технологічна практика	7,5	залік
ПП17	Практика з вирішення виробничих ситуацій	1,5	залік
ПП18	Атестація	1,5	
Всього		88	
Загальний обсяг освітньої програми		120	

### 3. Форма атестації здобувачів вищої освіти

Форма атестації здобувачів вищої освіти	Комплексний екзамен за фахом з дисциплін: «Товарознавство», «Комерційна діяльність», «Організація і технологія торговельних процесів», «Економіка торговельного підприємства», «Основи менеджменту», «Основи маркетингу»
Вимоги до кваліфікаційної роботи	Комплексний екзамен є підсумковим етапом підготовки фахівця за освітньо-кваліфікаційним рівнем молодшого спеціаліста, який дає змогу виявити рівень засвоєння студентом теоретичних знань та практичної підготовки, здатність до самостійної роботи за обраною спеціальністю на первинних посадах відповідно до узагальненого об'єкта діяльності